



Ho conosciuto Luca Luca Locci a San Paolo, Brasile nel dicembre del 1997 quando all'epoca era il Direttore Generale della Aprile Brasil, casa di spedizioni internazionali di Genova. Sarà stata la sua tenacia e trasparenza, la sua spiccata italianità in terra straniera e gli ho dato fiducia, trasferendo a lui tutto il traffico marittimo della Expand Importadora, che a quel tempo movimentava più di 800 containers all'anno.

Nel 2002 Luca Locci fondó al sua propria società, la BLU Brasil, diventando imprenditore, selezionato quale agente esclusivo dal leader mondiale di logistica specializzata in vino (JH Hillebrand): insieme alle principali società già clienti l'ho seguito.. traghettando tutto il nostro lavoro con la BLU Brasil, cosa di cui non mi sono mai pentita perché il servizio già buono, passò ad essere più innovativo, completo e affidabile.

Fattori determinanti e costanti sono stati la sua capacità di operare sotto stress e in condizioni disagiate (una costante in Brasile), la rapidità delle risposte, la sua onestà, la trasparenza, la puntualità nei servizi offerti, la competitività e la profonda conoscenza del complesso mondo brasiliano.

Quando ha avuto l'occasione di vendere la Blue Brasil e di creare la Aurelia Trading, una società di consulenza per tutte quelle aziende italiane, interessate a penetrare il mercato brasiliano, anche non seguendo più da vicino la logistica internazionale, vi sono state numerose occasioni di collaborazione.

La consulenza direzionale in internazionalizzazione, marketing strategico e organizzazione di rete vendita hanno fatto sì che Luca Locci potesse offrire l'iniziazione ed il proseguo di numerosi progetti. Da professionista preparato, quale è, dai principi morali indiscutibili (cosa molto rara in Brasile), è riuscito a trasmettere conoscenze specifiche per affrontare in modo competente e con costi contenuti, le sfide che il complesso mercato brasiliano presenta.

Luca Locci è un manager completo con skills giuridici e commerciali a tutto tondo, dal posizionamento del prodotto alla comunicazione, dagli acquisti, alle vendite. Sempre aperto alla ricerca di nuove soluzioni, verso il raggiungimento delle necessità del cliente. Luca Locci ha sempre dimostrato una grande professionalità accompagnata da un metodo di lavoro definito ed efficace

La sua attenzione agli aspetti qualitativi è sempre al massimo livello.

Cinzia Fragiacomio

Managing Director